

Responsage orienté par le leader des crèches privées



Accompagné depuis ses débuts par Bayard Presse et Danone, le service de conseil et d'orientation pour les salariés aidants ouvre une part minoritaire de son capital à Babilou, son partenaire commercial depuis septembre 2015.

La conciliation et l'équilibre entre vie professionnelle et vie familiale est un sujet auquel s'intéressent de plus en plus d'entreprises. Après avoir ouvert 49 % de son capital à **Bayard Presse** et **Danone** en janvier 2013, **Responsage/ASAP Solutions** vient de le vérifier une nouvelle fois. Fondée en fin d'année 2012 par **Joël Riou**, la start-up francilienne proposant un service de conseil et d'orientation à destination des salariés aidant un proche fragilisé par le grand âge, la maladie ou le handicap, accueille aujourd'hui le groupe **Babilou** comme nouvel **actionnaire minoritaire**. Partenaire commercial de Responsage depuis septembre 2015, le numéro un français des crèches privées, devant **Les Petits Chaperons Rouges** et **La Maison Bleue**, ne dévoile pas le montant de son investissement. « Babilou, qui partage notre vision des choses sur les problématiques de qualité de vie au travail et d'accompagnement à la parentalité, va nous permettre de **dynamiser notre développement commercial** grâce notamment à la **mutualisation de nos forces** », indique Joël Riou (photo ci-dessous).

Doubler les effectifs en 2017



Comptant déjà une **trentaine d'entreprises** au sein de son portefeuille de clients, parmi lesquelles L'Oréal, Sanofi, Eurazeo, Neufilize OBC, Webhelp ou encore ANF Immobilier, Responsage, qui devrait **doubler ses effectifs en 2017** pour atteindre une **vingtaine d'employés**, réalise **1 M€ de chiffre d'affaires**. Forte du soutien de son nouveau partenaire, la start-up, qui offre aux salariés confrontés à la prise en charge de la dépendance d'un proche un conseil personnalisé sur la conduite à tenir et les démarches à entreprendre, anticipe une accélération de son activité. Et ce, sur un marché où l'on estime aujourd'hui à **20 % la part de la population salariée concernée par cette problématique**, contre 10 % quatre ans plus tôt. **À l'équilibre**, Responsage, qui travaille en ce moment sur la digitalisation de son activité, reste cependant discret sur ses ambitions chiffrées.

Offre globale sur les questions liées à la parentalité en entreprise

Pour Babilou, qui partage des clients communs avec Responsage, cette opération s'inscrit dans le renforcement de sa plateforme digitale Mes Solutions Family. Bien décidé à proposer par ce biais une **offre globale sur les questions liées à la parentalité en entreprise**, le leader français des crèches d'entreprises et de collectivités a, dans ce cadre, déjà noué plusieurs partenariats, notamment avec **Cours Legendre**, un réseau français d'enseignants pour le soutien scolaire. Dans la même logique, le groupe a également mis la main sur le premier réseau de centres de loisirs inter-entreprises pour les enfants de 3 à 12 ans **Filapi** en 2014 (lire ci-dessous), ainsi que sur une part minoritaire du capital du site dédié à la mise en relation entre assistantes maternelles, baby-sitters et parents **Yoopies** l'année suivante (lire ci-dessous).

Ouverture du capital à TA Associates en cours



Accompagné par Cobepa et Société Générale Capital Partenaires depuis 2013, Babilou, qui, a levé 20 M€ auprès de Raise et Cobepa en mai 2015, puis 55 M€ supplémentaires sept mois plus tard auprès du FCT Novo 1 (30 M€) et des banques BNP Paribas et Banques Populaires Rives de Paris (lire ci-dessous), a réalisé un peu moins de 250 M€ de chiffre d'affaires l'an passé. À la tête d'un **réseau d'environ 400 établissements**, le groupe tricolore, qui a vu le jour en 2003 de l'initiative de deux frères, **Rodolphe** (photo ci-contre) et **Edouard Carle**, s'apprête, pour rappel, à ouvrir **20 %** de son capital au fonds américain **TA Associates**, avec lequel il est en négociations exclusives depuis quelques mois (lire ci-dessous). Toujours majoritairement détenu par la famille Carle, laquelle dispose d'un peu plus de 50 % de son capital, Babilou espère franchir la barre des **300 M€ de revenus en 2017**.

Lire aussi :

[Babilou va ouvrir son berceau à un partenaire américain \(11/01/2017\)](#)

[Yoopies s'appuie sur un gérant de crèches \(25/05/2015\)](#)

[Filapi change de berceau \(12/11/2014\)](#)

Tags : France , Île-de-France , Services & Conseil aux entreprises

[Voir la fiche de : RESPONSAGE \(ASAP SOLUTIONS\)](#)

[Voir la fiche de : BABILOU](#)

les intervenants de l'opération

Société cible ou acteur **RESPONSAGE (ASAP SOLUTIONS)**

Acquéreur ou Investisseur **BABILOU**, Rodolphe Carle

Acquéreur Avocat Corporate - Structuration Fiscale **REBOUL & ASSOCIES**, Guillaume Reboul, Olivier Mourain

Société Avocat d'Affaires Corporate **BDGS ASSOCIES**, Olivier Peronnau
