

REFINANCEMENT // Babilou récolte 55 M€ pour son internationalisation

Au printemps, Babilou renforçait ses fonds propres de 20 M€ avec l'aide d'un nouvel actionnaire, Raise, et de Cobepa – déjà à la manœuvre avec Société Générale Capital Partenaires pour l'OBO de 2013. C'est à présent le bas de son bilan qu'étoffe le réseau de crèches privées, en levant 55 M€ de financements. Sur ce total, 30 M€ ont été investis par BNP Paribas Investment Partners, qui intervient via l'un des fonds Novo. Le solde (25 M€) correspond à une ligne supplémentaire de dette senior fournie par un pool de huit banques, menées par

BNP Paribas et Banque Populaire Rives de Paris. Babilou trouve de quoi approfondir son ambitieux plan d'expansion à l'étranger. Le groupe a fait de l'Allemagne un pays clé dans sa stratégie de déploiement. « *En partie grâce à la croissance externe, nous y affichons aujourd'hui un réseau de 27 crèches – dont 11 avec des classes maternelles – représentant 1500 places. L'idée est de porter à 4 000 places cette capacité d'accueil à la fin de 2016* », précise Rodolphe Carle, le dirigeant-cofondateur. Ce n'est d'ailleurs pas un hasard si ce dernier (toujours à la tête de

53 % du capital avec son frère) a choisi de s'installer à Munich. Egalement présent en Belgique, en Suisse et à Dubaï, Babilou générera à l'étranger quelque 12 % de ses revenus 2015 (qui s'établissent à 220 M€). Il travaillera à consolider la place de numéro un des crèches privées qu'il revendique pour la France, en ouvrant de 20 à 30 établissements dans les douze mois. En parallèle, Babilou compte continuer à miser sur l'innovation. Début 2016, il lancera ainsi une plateforme de services et de conseils proposée aux entreprises pour leurs salariés. // x.d.



Services aux particuliers

Babilou

CA: 220 M€

Localisation: Ile-de-France

Conseil juridique société: Fuchs Cohana Reboul & Associés (Guillaume Reboul) • **Dette senior:** BNP Paribas, Banque Populaire Rives de Paris; **conseils prêteurs senior:** Hogan Lovells

Les exclusifs de la rédaction

REFINANCEMENT // Ecotel Chomette Favor opte pour une « recap »

Il y a près de dix-huit mois, Ecotel Chomette Favor (E.CF) procédait à un refinancement de 60 M€ pour abaisser le coût de sa dette. Depuis trois ans sous LBO avec Weinberg Capital Partners (57,5 %), Initiative & Finance et Salvepar, le distributeur de petits équipements et de consommables pour l'hôtellerie et la restauration opte aujourd'hui pour une dividend recap: il rembourse ainsi l'intégralité de sa dette existante et la quasi-totalité des OC émises par les actionnaires, en souscrivant à un package d'environ 100 M€ composé d'une ligne senior et d'une mezzanine et en sécurisant une ligne d'acquisition. Le nouveau montage, qui a la particularité d'être portable, relève le levier d'endettement de 3 à 5 fois son Ebitda. Doté d'un portefeuille de plus de 36 000 références et d'un réseau d'une cinquantaine de points de vente, E.CF s'impose comme l'un des principaux distributeurs de matériels et consommables dans les professions de la res-

tauration commerciale et collective en Europe. Il affiche un chiffre d'affaires pro forma de près de 220 M€ et enregistre une bonne croissance, notamment grâce à la stratégie de build-up amorcée en 2012 avec le rachat du suisse Kreis pour se poursuivre deux ans plus tard avec l'acquisition de l'australien Reward (80 M€ de chiffre d'affaires, 300 collaborateurs). // A.B.

Conseils juridiques: cible: Allen & Overy (Jean-Christophe David, Benjamin Marché); **prêteurs senior:** De Pardieu Brocas Maffei (Christophe Gaillard, Sébastien Boullier de Branche); **prêteurs mezzanine:** King & Wood Mallesons (Olivier Vermeulen, Adeline Tieu-Roboam) • **Dette senior:** LCL (Frédéric Basle, Alexandre Cosson), CM-CIC Private Debt (Marie de Taisne), Banque Palatine (Hervé Rinjonneau, Kanya Duong) • **Dette mezzanine:** **arrangeur:** CM-CIC Private Debt (Antoine Arlet); Capzanine, Céréa Partenaire



Biens d'équipement

Ecotel Chomette Favor

CA: 220 M€

Localisation:
Ile-de-France

EN BREF

L'INSEEC se sépare de Sup Santé. Racheté par Apax Partners fin 2013, le groupe d'écoles de commerce et de management INSEEC a cédé l'un de ses établissements, Sup Santé, à Gift, un ensemble d'une douzaine d'écoles fondé il y a vingt-deux ans par Albert Benamran. En fournissant des cours de préparation aux concours médicaux, paramédicaux et sociaux, Sup Santé a réalisé 4 M€ de revenus sur l'exercice clos en août 2015. **Conseils acquéreur:** financier: Eurvad Finance (Charles Guigan, Ferdinand Pons); **juridique:** Gomel Avocats (Arnaud Gomel) • **Conseils cédant:** financier: Financière de Courcelles (Martine Depas, Gaspard Biberson); **juridique:** Fidufrance Avocats (Denys Angeloglou)