

Build-up FrEn

Babilou croît dans sa filiale réunionnaise

Le groupe de crèches privées détenu par Antin IP, fort de 865 M€ de chiffre d'affaires, s'empare du solde de 28 % des titres qu'il ne détenait pas dans Crèche and Go, un acteur de référence de La Réunion avec ses 61 établissements et 17 M€ de revenus.

Par **Thomas Loeillet** 

Publié le 21 nov. 2024 à 16:56, mis à jour le 26 nov. 2024 à 11:17 | 697 mots



Écouter cet article

2 MINUTES



0:00 / 2:54

Powered by CFNEWS TEAMTECH 

Babilou Family est désormais en pleine possession du berceau réunionnais. Le groupe francilien de crèches privées [avait posé un pied sur l'île de l'océan Indien il y a dix ans](#), en prenant alors une participation de moins d'un quart du capital de [Crèche and Go](#). Cet acteur local affichait, à l'époque, 4 M€ de chiffre d'affaires grâce à son réseau de 25 micro-crèches. Après avoir démultiplié son activité pour compter désormais **61 établissements, 450 collaborateurs et 17 M€ de revenus**, il passe aujourd'hui sous le contrôle total de Babilou – qui était progressivement monté au capital. « L'opération porte sur le solde de **28 % du capital**, nous permettant de détenir 100 % des titres, souligne [Paul Chancé](#), directeur M&A de Babilou Family. Nous avons mobilisé notre RCF afin de financer cette acquisition. Nous conservons des liquidités pour mener de nouvelles croissances externes dans nos géographies prioritaires, comme les Etats Unis ou les Pays-Bas, mais aussi dans des zones plus ciblées en France, comme la région Grand Est par exemple. Cela se fait en collaboration avec nos actionnaires, le tout en nous assurant d'une gestion rigoureuse de nos indicateurs financiers, tel le ratio d'endettement de notre TLB. »

Ouverture de nouvelles crèches



Paul Chancé, Babilou

Détenu par [Antin IP](#) depuis [un LBO signé mi-2020](#), le groupe fondé par les frères **Carle** a donc pu compter sur ses près de **22 M€ de trésorerie** disponible à fin 2023, selon ses comptes consolidés, ainsi que sur sa RCF d'un montant maximum de **112 M€**. L'acquisition des 28 % de Crèche & Go n'a pas mobilisé beaucoup de ressources, puisqu'elle aurait été conclue sur une valorisation de la cible comprise entre 0 M€ et 20 M€, et ne

porte pas sur le foncier. « Le début du projet remonte à 2014, avec des discussions qui ont été menées en direct, à l'époque par Rodolphe et Edouard Carle et Amélie et Nicolas Gronier, fondateurs du réseau Crèche and Go, retrace [Vincent Bulan](#), directeur général de Babilou France. Si Crèche and Go est plutôt positionnée sur un modèle BtoC, du fait des spécificités territoriales et des mécanismes de la CAF locale, alors que nous sommes en métropole principalement en BtoB, nous partageons la même vision du développement autour de la qualité d'accueil et de la sécurité et du développement de l'enfant. » Babilou va conserver la marque localement et porte des projets de croissance pour Crèche and Go, avec trois ouvertures prévues l'an prochain et deux autres en 2026.

Franchir la barre des 900 M€ de recettes



Vincent Bulan, Babilou

Le deuxième acteur du marché tricolore (derrière Grandir) souhaite aussi s'intéresser aux crèches sous délégation de service public sur l'île, alors que les établissements actuellement exploités sont plutôt sur un mode de tarif de la prestation d'accueil du jeune enfant (Paje). « Dès l'origine, le pacte prévoyait une cession progressive des parts sur une décennie. La prise de contrôle a eu lieu en 2019, mais nous

avons laissé une grande autonomie à la famille Gronier. Ce n'est qu'au cours des deux à trois dernières années que nous nous sommes plongés dans l'opérationnel afin de préparer la transition, avec l'arrivée en septembre 2023 de **Florian Mersch** à la tête de Crèche and Go », détaille Vincent Bulan. Le développement de Crèche and Go s'imbrique dans une croissance relativement forte de Babilou depuis le LBO mené par Antin. Fort de **865 M€ de chiffre d'affaires** l'an dernier, le groupe devrait franchir la barre des 900 M€ de revenus cette année (dont environ 35 % sont issus de la France). Des chiffres à rapprocher des 500 M€ de recettes affichées en 2020 par le réseau de **3 600 crèches** et structures d'accueil des enfants, présent dans 10 pays et employant **12 000 collaborateurs**.

LIRE AUSSI

[Babilou pouponne à la Réunion \(22/07/2014\)](#)

Babilou cajolé par un fonds infra (07/08/2020)

Retrouvez tous les articles sur : [ANTIN INFRASTRUCTURE PARTNERS](#) , [BABILOU FAMILY](#) , [Vincent Bulan](#) , [CRECHE AND GO](#) , [Paul Chancé](#)

PUÉRICULTURE

SERVICES AUX ENTREPRISES

France ▾ La Réunion ▾ Services & Biens de consommation

Retrouvez toutes les informations (deal lists, équipes, cessions, véhicules...) :



BABILOU FAMILY
SOCIÉTÉ



VINCENT BULAN
PERSONNALITÉ



PAUL CHANCÉ
PERSONNALITÉ



CRECHE AND GO
SOCIÉTÉ



ANTIN INFRASTRUCTURE
PART...
FONDS

Les intervenants de l'opération CRECHE AND GO

Build-up / Build-up - 7 conseils



Société cible CRECHE AND GO

Date opération **14/11/2024**

Acquéreur ou Investisseur BABILOU FAMILY , Vincent Bulan , Paul Chancé , ANTIN INFRASTRUCTURE PARTNERS , TA ASSOCIATES , RAISE

Cédant **ACTIONNAIRES FAMILIAUX**

Société Avocat d'Affaires Corporate BELAY AVOCATS , Julia Elkael , Luftia Ewane

Acquéreur Avocat Corporate REBOUL & ASSOCIES , Guillaume Reboul , Eric Berengier , Teddy Ben

[Voir les détails de l'opération](#)

CFNEWS propose désormais une API REST. Accédez à l'ensemble de nos articles et nos données depuis votre CRM. Pour plus d'informations, contactez abo@cfnews.net et/ou visitez API.CFNEWS.NET

À LA UNE

Biscabois construit son MBO primaire

Rhétorès place ses pions en région

Wecasa s'offre un quatrième fonds pour son troisième tour

| Votre actualité en images

GP CFNEWS AuRA 2024 – Lionel Garcia, Everial (Lauréat), Jessy-Laure Carol, In Extenso Finance – Prix « Tech »

GP CFNEWS AuRA 2024 – Laurent de la Clergerie, LDLC (Lauréat), Jérôme Laure, Beyond Solutions – Prix « ESG »

[Voir toutes les vidéos sur CFNEWS TV](#)