

Magellan Partners consolide son expertise ESG

Le conseil en organisation et systèmes d'information, soutenu par Capza depuis 2021, rachète VPWhite, un homologue spécialisé dans les services de transformation numérique liés aux stratégies ESG des entreprises réalisant 11 M€ de revenus.

Par **Jeremy Guiraud** 

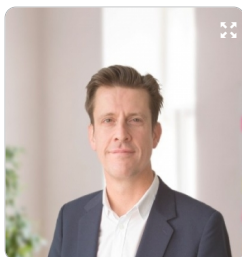
Publié le 31 janv. 2025 18:10, mis à jour le 31 janv. 2025 18:26 | 364 mots



Écouter cet article

1 MINUTE

0:00 / 1:52



Rogier Voss, VPWhite

Magellan Partners complète sa flotte. Trois mois après avoir mis la main sur [KMSI](#), lui permettant de structurer son pôle RH, le conseil en organisation et systèmes d'information, soutenu par **Capza** depuis 2021, navigue avec un spécialiste du développement durable des entreprises. Il rachète **VPWhite**, qui fournit des conseils et des services de transformation numérique dans les domaines de l'ESG, de l'environnement, hygiène, sécurité et qualité (EHSQ), de l'immobilier, des processus juridiques et de la maîtrise des risques, à **Rogier Voss et Nicolas Perrin**, ses fondateurs en 2006. « Nous nous sommes vus proposer la société à l'acquisition il y a cinq mois par leur banque d'affaires Rothschild & Co, qui a mené un processus compétitif, explique **Didier Zeitoun**, le président de Magellan Partners. Les éléments qui nous ont différenciés sont l'intégration des dirigeants à notre projet, matérialisée par leur participation à notre *holding* de tête, et les nombreuses synergies commerciales potentielles à mettre en œuvre. »

11 M€ de revenus pour VPWhite



Didier Zeitoun, Magellan Partners

La marque VPWhite restera active, la cible devenant la filiale de Magellan Partners dédiée aux politiques ESG. La petite équipe de l'acquéreur travaillant sur ces sujets rejoint cette antenne. Les deux entités combineront par ailleurs leurs expertises pour apporter à leurs clients respectifs des services supplémentaires et complémentaires. Salariant **100 personnes**, VPWhite, qui intervient du conseil jusqu'à l'intégration de solutions apporte **11 M€ de revenus** à Magellan Partners, qui en génère **360 M€** pré-rachat. Le groupe souhaite poursuivre ses acquisitions, en ciblant des portefeuilles clients dans les secteurs de l'aéronautique, de la défense et des laboratoires pharmaceutiques, ou des expertises complémentaires dans les technologies AWS, Google, SAP, ou de cybersécurité. À horizon 2030, la société de **2 600 salariés** fondée en 2008 vise **1 Md€ de chiffre d'affaires**, 75 % réalisé en France et le reste en Europe. Pour ce faire, elle compte réaliser des acquisitions de sociétés générant **entre 50 et 100 M€ de revenus**, principalement au Royaume-Uni, en Italie et au Benelux.

Retrouvez tous les articles sur : [MAGELLAN PARTNERS](#) , [VPWHITE](#)

CONSEIL

LOGICIEL

SERVICES AUX ENTREPRISES

ESG

SERVICES INFORMATIQUES

France ▼ Île-de-France ▼ Services & Conseil aux entreprises

Retrouvez toutes les informations (deal lists, équipes, cessions, véhicules...) :



VPWHITE
SOCIÉTÉ



MAGELLAN PARTNERS
SOCIÉTÉ

Les intervenants de l'opération VPWHITE

Build-up / Build-up - 18 conseils



Société cible VPWHITE

Date opération **23/01/2025**

Acquéreur ou Investisseur	MAGELLAN PARTNERS , Didier Zeitoun , CAPZA
Cédant	FONDATEUR(S) , Rogier Voss , Nicolas Perrin
Acquéreur Avocat Corporate	SOCIETE D'AVOCATS SEGIF , Patrice Frovo
Acq. DD Financière	ODERIS , Aurélien Vion , Hugo Primas , Alexandre Bartoszek , Omar Sentassy
Cédant Banquier d'Affaires / Conseil M&A	ROTHSCHILD & CO
Cédant Avocat Corporate	REBOUL & ASSOCIES , Guillaume Reboul , Teddy Ben , Rachel Carbuccia
Cédant Avocat d'Affaires Fiscal	REBOUL & ASSOCIES , Eric Berengier
VDD Financière	ODERIS , Thomas Claverie , Clément Tastet , Paul Chomarat

Voir les détails de l'opération

CFNEWS propose désormais une API REST. Accédez à l'ensemble de nos articles et nos données depuis votre CRM. Pour plus d'informations, contactez abo@cfnews.net et/ou visitez API.CFNEWS.NET

IPEM Wealth : un vent de renouveau sur la Croisette

The Packengers emballe sa série B

Cofarco s'assure un MBO primaire

| Votre actualité en images

Sassan Golshani et Jérôme Chevalier "Private Equity : quel potentiel pour les stratégies Venture Capital et Growth Equity en 2025 ?"

Antoine Dréan "Le LP-led va très largement dépasser le GP-led sous peu"

[Voir toutes les vidéos sur CFNEWS TV](#)



BioTech, FinTech, MedTech... Suivez tous les deals et mouvements de la TECH sur les réseaux sociaux.

